



**Покупатели изменились.
А продавцы?**

А подход к их обучению?

Эволюция менеджера:

- Мистическое мышление
- Поэтапная продажа
- Профессиональные продажи
- Консультант клиента
- Продажа «на кураже»!



Как вырастить такого менеджера?



Основа = знать и уметь

- Базовые курсы по работе с системами бронирования авиа и железнодорожных перевозок:

- Сирена
- Amadeus
- Gabriel
- Galileo
- Sabre
- АСУ «Экспресс»





Развитие = международный опыт

- Курсы по программам ИАТА:
 - Foundation Course
 - Consultant Course
 - Managing the Travel Business
 - GDS Fares and Ticketing Course
 - BSP Essentials for Travel Agencies



Когда уже есть опыт...

- Курсы повышения квалификации:
 - по работе с системами бронирования
 - для эффективной коммуникации
 - по тем вопросам и проблемам, которые интересуют именно вас!





А что потом?

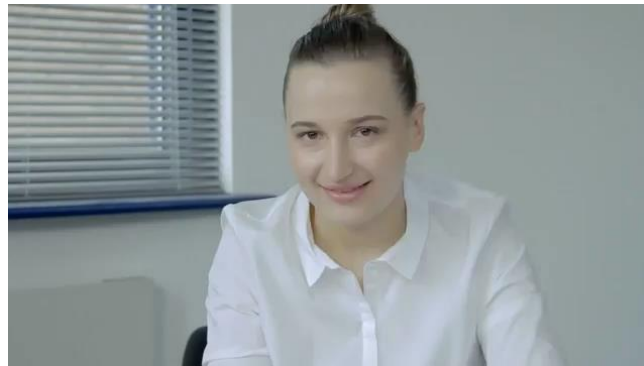
- Направления для развития бизнеса:
 - Обслуживание в аэропорту
 - » IATA Airport Operations
 - » IATA Passenger Ground Services
 - Грузовые перевозки
 - » IATA Cargo Introductory Course
 - » Dangerous Goods Regulations
 - » Live Animals Regulations
 - » IATA Electronic Air Waybill





А что теперь?

Посмотрите на работу настоящего эксперта!



Вас это заинтересовало...

- Получить консультацию по услугам УЦ
- Заказать обучение и записаться на курсы



(495) 961 01 99

(495) 926 48 88

www.vip-class.ru

Не забудьте получить сегодня скидку!